

Head Hunting auch für den Mittelstand durch hunting heads International

28.06.2010 15:58:33

(PA) Waren es früher vorwiegend Konzerne und Großunternehmen die ihr Führungspersonal über das Head Hunting oder Direct Search rekrutiert hatten, bedienen sich heute mehr und mehr Unternehmen aus dem größeren und kleineren Mittelstand dieser Art von Personalbeschaffung. Die Vorteile für die Mittelständler liegen klar auf der Hand. Über 85% aller Mitarbeiter in Deutschland arbeiten in Mittelstands- oder Kleinunternehmen, aber im Gegensatz zu den großen, namhaften Unternehmen tut sich der Mittelstand oft viel schwerer an Top Fach- und Führungskräfte zu kommen. Die Gründe hierfür sind vielschichtig.

Einer davon ist, dass viele Unternehmen zwar Personalabteilungen haben, die sich aber hauptsächlich mit dem Thema Lohn und Gehaltsabrechnung beschäftigen. So bleibt die Suche dann häufig Chefsache. Schaltet dieser dann eine Anzeige, bekommt er in der Regel um die 200 Bewerbungen. Und wenn er sich nur wenige Minuten pro Bewerbung Zeit nimmt, sind schnell zwei und mehr Arbeitstage weg. Der Unternehmer hat Zeit und Geld investiert und hat keinerlei Garantie, dass er einen qualifizierten Kandidaten, geschweige denn seinen Wunschkandidaten findet.

hunting heads International, seit über 13 Jahren erfolgreich auf dem Markt, hat sich diese Marktlücke als Geschäftsmodell ausgesucht. Und das mit Erfolg. Wir waren die ersten im Deutschen Markt, die Klein- und mittelständigen Unternehmen angesprochen haben um die Schlüsselpositionen für diese Zielgruppe (Konzerne und Mittelständische Unternehmen) per Directansprache aus den Wettbewerbsunternehmen zu besetzen, sagt Firmengründer Uwe Zirbes.

Mit über 250 Besetzungen pro Jahr, 70 Headhunter und Recruiter, 21 Dependancen gehört hunting heads international inzwischen zu den Top 5 executive Search Unternehmen in Europa. Dadurch das hunting heads international die Kandidaten für die jeweiligen Positionen direkt anspricht und nicht über Stellenanzeigen in Zeitungen sucht, bekommen wir in recht kurzer Zeit die geeigneten Kandidaten um diese unseren Kunden vorstellen zu können. Für den Auftraggeber bedeutet das, dass er die Garantie hat, den richtigen Kandidaten, wohlmöglich aus dem Wettbewerb über hunting heads zu finden.

Wir helfen Unternehmen Zeit und Geld einzusparen und die richtigen Führungskräfte und Manager mit den Unternehmen zusammen zu bringen. Wir sind diejenigen die es eigentlich nicht gibt aber jeder braucht und haben will.

Zentrale

hunting heads executive Search International

- die Champions League der Headhunter -!

Bachstrasse 37

58300 Wetter a.d.Ruhr

Telefon: +49(0) 2335 848480

Fax: +49(0) 2335 848481

eMail: Zentrale@huntingheads.de

Internet: <http://www.huntingheads.de> ↗